

# 地元密着型の集客・営業術セミナー

## ～お金をかけずに地元客をがっちりつかむ～

本セミナーは、大手企業の成功事例ではなく、講師自身が実際に客として体験した小さなお店の事例やコンサルタントとしてサポートした800店舗以上の事例、「地元客を集客する具体例事例」「実践的ノウハウ」「明日から使えるネタ」などをお伝えします。広告費をかけなくても、割引をしなくても、お金をかけずに地元顧客をファン客にする方法を学びます。ぜひ、ご参加下さい。



こんな事でお悩みの方におススメです！

- 立場が悪くて集客できない
- 商品には自信があるのに売れない
- 値引きしてもお客様が来ない など

講師: 上久保 瑠美子氏

株式会社 ii 代表取締役

1978年、青森県十和田湖町生まれ。広告代理店の営業を経て、2005年(株)ベンチャー・リンクに入社。コンサルタントとして女性専用30分フィットネス「Curves（カーブス）」の創業に携わる。フランチャイズビジネスの事業展開、ノウハウ開発、ナレッジマネジメント（知的財産の共有と蓄積）、700店舗以上の事例を分析・研究などを行う。また、脳科学、心理学、NLP、コーチングを学び、独自のセールスコミュニケーションを培う。2009年、株式会社 ii 設立。豊富な飲食店での経験と、得意の営業力を活かし、主にサービス業の集客サポート、売れる営業マン・販売員の育成をテーマに全国各地で講演を行っている。



■ 日時

11月16日(木)  
14:00～16:00

■ 場所 春日部商工会議所 2階 中会議室  
(春日部市粕壁東2-2-29)

■ 定員 30名 ※定員になり次第締切ります。

■ 参加費 無料

■ お申込 下記申込書にて、お申込下さい。  
(11月9日(木)まで)

■ 主催 春日部商工会議所 建設業部会  
TEL 763-1122・FAX 763-1127

----- 切り取らずに送信して下さい。 -----

建設業部会主催セミナー 申込書 (平成29年11月16日(木)開催) FAX 048-763-1127

事業所名			代表者名		
所在地	〒			業種	
TEL	( )	FAX	( )		
参加者名					

※ご記入頂いた情報は、セミナーの運営に関する業務の他、商工会議所からの各種連絡・情報提供の為に利用させていただきます。